

## Sales engineer (m/f)

SOPER richt zich tot de professionele markt: gasmaatschappijen, gasdistributeurs, groothandelaars, fabrikanten (OEM) en industrie. SOPER vertegenwoordigt verschillende fabrikanten in de Benelux en biedt een uitgebreid gamma producten in de wereld van gas, stookolie, verwarming, rookgasafvoer, ventilatie en water. Daarnaast bieden wij ook verschillende toestellen en toepassingen aan. Wij zorgen ervoor dat alle producten geïmporteerd en verdeeld worden conform de wetgeving en normen van toepassing in het land van bestemming. Bovendien monitort SOPER ook de tendensen op vlak van milieu en energie om ook hier tijdig passende oplossingen te bieden.

*Ter versterking van onze salesafdeling zijn wij op zoek naar een Sales engineer (m/f).*

### **Functiebeschrijving**

- Samen met je collega's vorm je het back office team
- Je zorgt voor dagelijkse ondersteuning en beantwoordt technische vragen van onze klanten
- Je waakt over de kwaliteitscontrole van (nieuwe) producten
- Je verzorgt de calculatie van offertes voor industriële projecten

### **Profiel**

- Je hebt een TSO mechanica/Bachelor of Master Electro Mechanica of gelijkwaardig door ervaring
- Je bent commercieel ingesteld
- Je bent efficiënt en resultaatgericht
- Je beheerst goed het Nederlands en het Frans, zowel mondeling als schriftelijk. Engels is een pluspunt

### **Aanbod**

SOPER biedt je een fulltime uitdaging voor onbepaalde duur in een 38-urenweek, een compleet loonpakket in overeenstemming met jouw ervaring en opleidingsmogelijkheden. Kortom, een uitdagende én afwisselende job waar collega's kort bij elkaar staan en in een positieve sfeer samenwerken.

Bezorg ons je cv en motivatiebrief.

We kijken ernaar uit je reactie te mogen ontvangen!

[els.van.den.bergh@soper.be](mailto:els.van.den.bergh@soper.be)