

## Sales manager HVAC Benelux (m/f)

SOPER richt zich tot de professionele markt: gasmaatschappijen, gasdistributeurs, groothandelaars, fabrikanten (OEM) en industrie. SOPER vertegenwoordigt verschillende fabrikanten in de Benelux en biedt een uitgebreid gamma producten in de wereld van gas, stookolie, verwarming, rookgasafvoer, ventilatie en water. Daarnaast bieden wij ook verschillende toestellen en toepassingen aan. Wij zorgen ervoor dat alle producten geïmporteerd en verdeeld worden conform de wetgeving en normen van toepassing in het land van bestemming. Bovendien monitort SOPER ook de tendensen op vlak van milieu en energie om ook hier tijdig passende oplossingen te bieden.

*Ter versterking van onze salesafdeling zijn wij op zoek naar een Sales manager HVAC Benelux (m/f).*

### **Functiebeschrijving**

- Je stippelt de commerciële koers uit van de afdeling HVAC in functie van realistische targets
- Je stemt de verkoopactiviteiten en producten af op de noden van je klant en marktontwikkelingen
- Je bouwt duurzame, lange-termijnrelaties uit met je klantenportefeuille (groothandels HVAC, DIY & OEM)
- Binnen jouw domein stuur je de marketinginitiatieven aan
- Je kan rekenen op support van back office, logistiek en de accountmanagers
- Je adviseert en rapporteert rechtstreeks aan de directie

### **Profiel**

- Je hebt een bachelor- of masterdiploma met een technische oriëntatie of gelijkwaardige beroepservaring
- Je blikt terug op een stevige werkervaring, kennis van de sector is een pré
- Je hebt sterke onderhandelings-, planning- en organisatievaardigheden
- Je bent efficiënt en resultaatgericht
- Je beheerst goed het Nederlands en het Frans, zowel mondeling als schriftelijk. Engels is een pluspunt

### **Aanbod**

SOPER biedt je een fulltime uitdaging voor onbepaalde duur in een 38-urenweek, een loonpakket in overeenstemming met jouw ervaring aangevuld met bedrijfswagen, laptop, smartphone. Kortom, een uitdagende én afwisselende job waar zowel kantoor- als thuiswerk afgewisseld wordt met regelmatige bezoeken bij klanten.

Bezorg ons je cv en motivatiebrief.

We kijken ernaar uit je reactie te mogen ontvangen!

[els.van.den.bergh@soper.be](mailto:els.van.den.bergh@soper.be)